



## COVID aumenta necessidade de estar online

### Description

COVID aumenta necessidade de estar online: estamos vivendo um momento de isolamento social devido ao vírus coronavírus e este distanciamento mudou para sempre a forma como fazemos negócios.

Confira neste artigo dicas de como se tornar presente na vida dos consumidores neste momento tão difícil.

## COVID-19 e os negócios presenciais

Estamos observando a [evolução de alguns negócios](#) que eram tradicionalmente presenciais para o meio digital e isso é um reflexo natural do isolamento causado pelo vírus.

Empresas de ensino conseguem facilmente oferecer serviços de aulas, consultorias e treinamentos totalmente digitais, porém alguns serviços que exigem presença física entre clientes e fornecedores se torna mais complicado.

Serviços técnico de consultoria jurídica, administrativa, alimentícios entre outros estão gradativamente migrando para o digital.

Ter um aplicativo, utilizar ferramentas de teleconferência como [Google Meet](#), [Hangouts](#), [WhatsApp](#), [Telegram](#), [Zoom](#), [Team Link](#), [Skype](#) entre outros tem se mostrado satisfatório na hora de [se aproximar dos clientes](#).

## Pandemia: a sobrevivência de pequenos negócios

A boa notícia é que existem tecnologias de chamada ao vivo, ou salas de bate papo para aproximar pessoas e empresas.

Outra sacada bacana é a criação de um canal que te permita aparecer no Google de forma natural, ou seja, uma loja virtual, blog, site institucional, portfólio ou até mesmo um aplicativo.

O investimento em tecnologias que permitam que você mostre produtos e serviços através de textos, artigos, postagens, reviews em vídeos em um site o aproxima de cliente que antes você precisaria visitar fisicamente, isto é ótimo.

## Quarentena e possíveis soluções

No caso da educação à distância, a famosa EAD está mais tranquilo manter salas de aulas com alunos da rede pública e privada, no entanto negócios mais tradicionais estão enfrentando mais dificuldades, mas vamos às dicas de como resolver estas questões de distanciamento social:

- Tenha uma loja virtual, blog ou site institucional;
- Use o tráfego da rede social para seu site;
- Use o canal do YouTube para explicar seus serviços;
- Crie um aplicativo para seu público (depende do caso);
- Invista em Google Ads e também em SEO (otimização do site);
- Utilize o WhatsApp para levar seu público para o seu site;
- Faça lives de produtos e serviços com sorteios e promoções e cupons;

Deste modo acreditamos que você está no caminho certo para atingir o seu público, uma outra estratégia são as famosas lives, crie promoções durante elas com reviews, sorteios e novidades, mesmo de casa.

Isolamento e a falta de recursos

[O fluxo de caixa de empresas e pessoas está complicado](#), são empresas falindo, fechando e demitindo seus funcionários, muita gente desempregada e desesperada por soluções.

Sabemos do cenário atual e indicamos o Marketing Digital como forma imediata de investir e ter retorno, é um excelente caminho investir em um mercado que só cresce à cada ano.

Entendemos o paradigma e as necessidades de alguns negócios se manterem ou se extinguirem então é sensato reconhecer que nem todo mundo precisa de um site ou aplicativo.

Muitas vezes uma rede sociais resolve o seu problema de distanciamento.

*Solicitar criação de sites*

Aqui na Agência Next Step nós oferecemos a você Criação de Sites, Consultoria SEO, Hospedagem de Sites assim você entra no mundo digital de forma inteligente e assertiva.

Se curtiu as dicas do artigo, entre em contato agora que oferecemos uma oportunidade de sermos parceiros na missão de tornar o seu negócio digital neste momento tão difícil para pequenos e médios negócios.

Então, [solicite agora mesmo seu orçamento](#) ou entre em contato por [email](#) ou [WhatsApp \(11\) 98208-5454](#) agora mesmo.

**Quer resultados? Chame a Agência Next Step no WhatsApp!**

[Solicitar Orçamento](#)

### Category

1. COVID
2. Geral

### Tags

1. covid

**Date Created**

2020/05/20

**Author**

nextstep

default watermark