



SEO

Description

SEO: conjunto de boas práticas que implementadas levam o seu site para o topo da primeira página do Google de forma orgânica.

Em primeiro lugar, vale a pena ressaltar que o [SEO](#) ou seja, a otimização que fazemos em um site são boas práticas que envolvem diversas áreas.

A SEO para mecanismos envolve esforços do marketing de busca, vendas, comercial entre outras, uma vez que o site é um ponto entre seu negócio, clientes e fornecedores.

SEO

De SEO, do inglês Search Engine Optimization são otimizações que fazemos no projeto online para que ele seja encontrado pelos buscadores mundiais como Google, Yahoo! Bing e DuckDuckGo, por exemplo.

Estas otimizações são técnicas, mas não só isso, neste artigo vamos explorar esta ideia.

O Que é SEO

Como dito acima, são um conjunto de técnicas utilizadas no site e fora dele para que seja otimizado e encontrado facilmente pelos seus visitantes e nicho.

Basicamente o SEO se divide em três pilares:

- SEO on-page;
- SEO off-page;
- Linking building.

SEO on-page são otimizações no site: velocidade, título, descrição, qualidade dos textos, artigos e posts, além de materiais ricos como vídeos, arquivos de mídia entre outros.

SEO off-page são otimizações fora do site, por exemplo, quando algum site cita você em seus conteúdos, isso traz autoridade ao seu domínio, existem muitas técnicas de criação de autoridade, backlinks é uma delas.

Linking building é quando um site ou blog aponta para nossos conteúdos, páginas e site geral, o grande lance aqui é conseguir links de sites com alto nível de autoridade e que seja do mesmo nicho que você.

SEO Google

O Google é o maior buscador de todos e se você quer aparecer por lá precisa otimizar pensando no público, não no Google exatamente.

Existem ferramentas de análise SEO que dizem o que você precisa melhorar para aparecer, o próprio Google tem o Google Search Console, Google Meu Negócio e Google Analytics que visam te ajudar nesta parte.

SEO Marketing

SEO é uma parte do marketing, pertence ao grupo do Marketing de Busca, são esforços que você faz dentro do time de marketing para aparecer nas buscas.

Conforme dito lá em cima, você edita textos, escreve artigos, melhora a descrição das páginas, produtos e serviços, isso é o operacional.

Existe o marketing de busca como estratégia, o que leva ter um estudo de persona, ou seja, o básico para entender para quem está escrevendo, vendendo e como está se apresentando ao seu público.

SEO Site

Você analisa o site e percebe que ele está lendo, com layout antigo, não se adequa no celular e tablet, ou seja no mobile e precisa arrumar isso, aí entra o projeto SEO.

Então depois dessa análise de SEO você tem uma lista de tarefas que são os itens que precisa mudar no site, às vezes você troca até de site, para se adequar ao Google.

Basicamente, um SEO bem feito envolve mudanças técnicas, estratégia, criação de conteúdo, parceria entre sites e muito mais.

SEO Curso

Existem duas formas de fazer SEO, contratar uma agência experiente ou fazer você mesmo um curso rápido para aplicar as técnicas em seu projeto, seja ele uma loja, blog ou site simples.

Recomendamos dois bons cursos grátis de SEO

Curso de SEO grátis do Curso em Vídeo com o professor Gustavo Guanabara

<https://www.cursoemvideo.com/curso/curso-pratico-de-seo-modulo-01/>

Curso de SEO grátis da Rock Content University

<https://university.br.rockcontent.com/courses/search-engine-optimization-seo-cert>

SEO Carreira

Para você que busca carreira na área de SEO saiba que o mercado é sempre promissor, uma vez que a busca está cada vez mais em alta.

Você não precisa necessariamente de conhecimentos técnicos para se tornar um(a) Analista de SEO, basta entender de marketing, como funciona a busca e fazer cursos específicos de SEO.

Mesmo que você não vá vender serviços como analistas, se você quer usar os conhecimentos em seu próprio negócio, é uma área super interessante e que traz um excelente retorno para o seu projeto.

SEO Salário

R\$ 2.578,00 segundo o site Vagas

<https://www.vagas.com.br/cargo/analista-de-seo>

Mas depende do estado em que mora, para qual empresa presta serviço ou se é CLT ou PJ, também se for freelancer o valor muda.

SEO WordPress

WordPress é a maior plataforma de criação de sites do mundo, por isso é importante saber usar as técnicas de SEO lá dentro, aqui vão algumas dicas:

- Escolha um bom servidor;

- Use plugins de cache e velocidade;
- Use plugins de SEO como o Yoast SEO e similares;
- Atualize sempre a WordPress, plugins e temas;
- Desative plugins não utilizados ou inúteis.

SEO Analyzer

SEO é uma sigla em inglês que significa Otimização para Mecanismos de Busca, então é comum encontrarmos o termo analyzer junto com essa sigla.

O que é SEO Analyzer?

São sites que analisam o seu site, blog ou loja, você cola a URL do seu site lá e eles trazem uma análise grátis sobre o seu projeto

Os analisadores de SEO online, ou online SEO analyzer são ferramentas que podem ser pagas ou gratuitas, vamos listar algumas abaixo:

- <https://neilpatel.com/br/seo-analyzer/>
- <https://seositecheckup.com/>
- <https://sitechecker.pro/pt/>
- <https://www.seotesteronline.com/>

Se estes sites não atenderem às suas necessidades, busque no Google por:

SEO Analyzer

<https://www.google.com/search?q=seo+analyzer>

Free SEO Analysis

<https://www.google.com/search?q=Free+SEO+Analysis>

Yoast SEO

É um excelente plugin de WordPress para SEO, ele permite você otimizar textos, títulos e dá dicas de como melhorar para se adequar às buscas do Google.

O plugin Yoast SEO é tão bom que existem muitos tutoriais no YouTube de como utilizá-lo.

SEO Plugins

A WordPress é um ecossistema gigantesco por trabalhar com plugins, onde cada um executa uma função em seu site, loja, blog ou projeto web.

No caso de plugins de SEO você precisará fazer uma busca em seu painel de plugins e utilizar o que melhor se adequa ao seu projeto.

A HostGator tem um excelente post sobre isso:

<https://www.hostgator.com.br/blog/melhores-plugins-seo-wordpress/>

SEO Técnicas

As melhores técnicas de SEO são sempre focadas nos usuários, ou seja, pensa em facilitar a vida das pessoas com dicas, tutoriais, informações e conteúdo relevante, fim.

O difícil é ter esse mindset, uma vez que queremos otimizar com SEO para mecanismos de busca como o Google, mas não é bem assim.

O próprio Google é centrado no usuário, pois então seja também, veja algumas técnicas de SEO:

- Títulos atraentes e persuasivos;
- Descrições coerente com o conteúdo da página;
- Páginas leves;
- Imagens leves
- Imagens com nomes amigáveis;
- URLs limpas e claras;

- Rico conteúdo nas páginas e posts: imagens, mapas, vídeos, PDF;
- Layout fácil de navegar;
- Experiência de usuário agradável.

Estas são algumas técnicas que você pode empregar hoje em seu projeto online.

SEO Vendas

O marketing de busca onde o SEO está inserido é uma das maiores vantagens competitivas no mercado quando se trata de vendas, SEO e vendas tem tudo a ver.

Por exemplo, sua equipe quer pagar Google Ads para trazer mais clientes, vender mais, você precisará ter técnicas de SEO ali para criar a campanha perfeita.

Do mesmo modo, você precisará utilizar táticas para entender quais palavras são mais relevantes para o seu público na hora de vender.

Ou seja, seu site vende enquanto você dorme, o que significa que precisa ser persuasivo, interessante e atrair o público que vem da busca orgânica.

Afinal é mais fácil vender para um visitante que já nos conhece, não é verdade?

SEO Melhores Práticas

De modo geral as boas práticas do SEO se sustentam em 3 pilares:

- Ter um site otimizado;
- Produzir bons conteúdos;
- Espalhar seu conteúdo por aí.

Páginas, posts, serviços e demais links otimizados, carregando rapidamente, tecnologia atualizada, layout bonito e agradável ao navegar, já te coloca na frente de muitos concorrentes.

De igual maneira, ter um site bonito e bom não significa nada se não tiver um conteúdo interessante, você precisa otimizar seu conteúdo para seu público.

Escrever o que eles precisam, desfocando de produtos e serviços e focando nas dores e necessidade do público, é uma boa tática para atrair novos clientes.

SEO Tendências 2020

- Pesquisa por imagens
- Pesquisa por voz
- Trechos de conteúdos
- Mobile em alta
- Qualidade dos conteúdos
- Intenção dos usuários

SEO Tendências 2021

- Conteúdo relevante
- Foco na experiência do usuário
- Otimize o mobile
- EAT: especialização, autoridade e confiança
- Otimização de imagens
- Core Web Vitals
- Busca por voz
- SEO local
- Busca semântica

SEO Tendências 2022

- Core Web Vitals
- Princípio EAT
- Otimização de imagens
- Pesquisa por voz
- Intenção de busca

SEO Tendências 2023

- Conteúdo relevante e de qualidade
- SEO mobile
- Core Web Vitals
- EAT: Perícia, Autoridade e Confiabilidade
- SSL
- LGPD
- Perfil no Google Meu Negócio
- Otimização de marca para SERP
- Conteúdo em vídeo para SEO
- Busca por imagens Google Lens
- Pesquisa por Voz Assistida por IA
- Ferramentas: Google Analytics e Google Search Console
- Conteúdos sobre SEO e marketing de busca

SEO Preço

De R\$ 00,00 até R\$ 20000,00 por mês.

Quanto uma agência ou analista de SEO cobra por um projeto? Depende muito da demanda que você tem, do porte do seu negócio e seus objetivos.

Você pode fazer sozinho(a) o SEO do seu projeto a custo R\$ 00,00 ou pode pagar em torno de R\$ 1200,00 por um start inicial.

Um agência séria que vai fazer uma análise e implementação de projeto que demandam alterações técnicas, criação de textos e utilização de ferramentas digitais de métricas não vai te cobrar menos de R\$ 3000,00/mês.

Mas de novo, não é regra, vai depender dos seus objetivos e quanto de orçamento que pretende investir em marketing de busca, o que faz com que estes valores variem bastante.

SEO [SEO](#) Resultados

Os resultados pelos esforços com SEO são garantidos sim, afinal você está adequando seu site aos buscadores, não tem nem como não ter resultados.

Porém, dependendo do nicho e sua concorrência, fica mais difícil aparecer em primeiro lugar para determinadas palavras chave.

Nenhuma agência séria garante primeiro lugar em um termo qualquer, porque depende de muitas variáveis.

SEO traz resultados a longo prazo, exige otimização técnica, criação de conteúdos relevantes e muita parceria.

Sim, os resultados vêm.

SEO Funciona?

Sim, funciona, mas demora mais que Google Ads e links patrocinados.

O que acontece é que demora-se um tempo para que o seu site apareça, devido aos buscadores precisarem rastrear as alterações que você fez.

Dá para otimizar os resultados utilizando ferramentas do Google como Google Analytics, Google Search Console e Google Meu Negócio.

O resultado demora mais, mas é mais sólido e duradouro, diferente de uma campanha patrocinada.

SEO Dicas

Algumas dicas rápidas para quem está pensando em otimizar o site com técnicas de SEO.

- Utilize ferramentas para trazer dados sobre a situação do site;
- Uma vez analisado, altere o que estiver errado;
- Crie um plano de conteúdo para seu site, baseado no interesse dos usuários;
- Divulgue seus links em outros sites, status, redes sociais em meios que chegue ao seu nicho.
- Fale do seu projeto onde for, o networking o famoso boca a boca é vital para o negócio.

SEO para Negócios Locais

Local SEO são técnicas que relacionam o seu negócio com a região onde você mora.

Relacione o seu endereço físico ou digital a um local que existe fora do mundo digital, assim as buscas que são feitas na região apontam para seu negócio.

Para isso crie conteúdos que relacionam este local aos seus serviços, a busca mobile por exemplo vai trazer clientes próximos à você.

Seu projeto pode ser de serviço ou produto físico, aproveitar a região geográfica colocando seu site em mapas, listas, sites de anúncios locais é excelente.

Por exemplo, escreva sobre o lugar onde mora, bairro, cidade e região, isso atrai as pessoas da área.

SEO para Lojas

Uma loja virtual pode usar SEO para falar não só de produtos e categorias, relacionar seus produtos ou serviços com a vida, dificuldades e dúvidas dos clientes é uma boa.

Um erro comum é uma loja querer falar de si, seus produtos e tudo mais, fica cansativo e chato, fale sobre os problemas do seus clientes e invariavelmente como seu produto ou serviço se relaciona com isso.

SEO para Lojas Virtuais

Uma loja virtual pode usar de seu nicho de atuação para escrever sobre os problemas que seus produtos resolvem e não só.

Existe uma gama de assuntos que o lojista online pode abordar, assuntos correlatos à sua área.

Uma loja virtual pode muito bem ter um blog ativo, com dicas, dúvidas e truques, ou seja, a venda ocorre de modo indireta.

Uma pessoa navegando pelos seus artigos facilmente clica em seus produtos, categorias e afins.

Aproveite sua plataforma de e-commerce para falar com sua persona, com o nicho, parceiros e fornecedores, o leque é enorme.

Tenha uma boa loja estruturada, organizada, fácil de navegar, coloque bons conteúdos e os espalhe por aí.

Logo sua loja virtual está no topo das buscas.

SEO para Lojas Físicas

Lojas físicas que têm site podem atrair usando Local SEO como foi explicado ali acima: cruzar os assuntos do seu nicho/área com o endereço físico.

Você pode falar de assuntos correlatos à sua área e sempre indicar onde as pessoas encontram a solução para aqueles problemas, sempre linkando com o bairro, cidade ou região.

Neste caso é bom ter um site que tenha blog, seja fácil de usar, bonito e agradável, daí é só investir em conteúdo relevante para a região.

SEO Local

Para um site que quer fazer SEO Local é interessante ter o site cadastrado em listas de comércios e serviços que apontam para o seu site, fale do seu endereço.

Mapas são uma grande oportunidade de negócio, inclua seu site lá, sempre linkando com seu endereço.

Você pode falar da região, suas características, locais e datas, associando estes conteúdos ao seu site, serviço ou marca.

Um ponto legal é falar dos bairros, sua história, o que eles têm e como seu negócio se aproxima deles.

SEO para Sites

Como dito anteriormente você lança mão de técnicas que vão desde ajustes no site, criação de conteúdo e relacionamento com outros sites.

É preciso entender que SEO é um investimento trabalhoso de longo prazo, mas que tem resultados sólidos para quem ajusta o site aos mecanismos de busca.

Demanda criação estratégias de marca, redação, parcerias que podem demorar a sair, mas que quando colocadas em práticas é sucesso com certeza.

Otimização SEO

São boas práticas, SEO é um modo de pensar nos usuários, em suas buscas, necessidades.

Tem pessoas que buscam produtos, informações, dicas, comparação, aprendizado, mas em todas as intenções de buscas existe algo em comum: um objetivo.

Conheça os objetivos do seu público, o que querem, o que buscam e prepare seu site para ser a resposta para o que eles querem.

Otimização para Motores de Busca

Pensar no motor de busca é um erro, devemos pensar nos usuários, claro que os motores sabem disso e se preparam para atender ao público com o melhor resultado de busca.

Então, se você se adequa aos motores de busca, na verdade está adequado seu negócio aos usuários.

Otimização de Imagens

Esta é uma parte importantíssima do SEO, otimizar imagens, existem duas formas de otimizar uma imagem de sites: seu peso e seu nome.

O Google acha imagem pelo nome e também pelo Google Lens, mas o nome do arquivos é crucial, sua imagem deve refletir o conteúdo para que ela é determinada, por exemplo:

É melhor ter uma imagem como o nome smatrphone-moto-g-20.jpg do que lmg-0001.jpg, ou seja, o Google acha sua foto pelo nome do arquivo.

Peso da imagem, existe o site do Google chamado Squash (<https://squoosh.app>), entra lá e coloca sua imagem e baixe o tamanho do arquivo em KB.

Quanto mais leve a imagem, mais rápida a sua página carrega.

Otimização WordPress

A WordPress é a melhor forma de fazer um site hoje em dia, lá dentro tem plugins e temas variados para você trabalhar, seja blog, loja ou site institucional.

Boas dicas são:

- Escolha um servidor forte e seguro, indicamos a HostGator Brasil;
- Use temas atualizados;
- Elimine plugins que não está usando;
- Use plugin de cache e backup;
- Use plugin de segurança
- Use ferramentas de análises e otimizações SEO.

Assim você vai ter um site moderno, rápido e seguro, daí para a frente é só trabalhar a estrutura e conteúdo do site.

Otimização SEO para E-commerce

E-commerce você pode otimizar as páginas de produtos, categorias, mas não só.

Utilizar a parte de blog pra conversar com o público, falando de dicas, dúvidas, usando vários formatos como vídeos, ebook em PDF são boas práticas.

Para o ramo de loja virtual, você pode falar de parceiros, fornecedores e área correlatas, do mesmo modo, não foque só em produtos que vende.

Fale sobre questões dos clientes, novidades do setor, curiosidades e afins.

Atraia leitores para sua loja e por consequência vão querer conhecer as prateleiras da sua loja virtual.

É claro que vale lembrar que o site tem que está impecável: bem organizado, fácil de usar, bonito e rápido, sem isso, não há conteúdo relevante que atraia clientes.

Otimização SEO para Blog

Os blogs por si só já são otimizados por ficarem um assunto ou grupo de assuntos específicos, mas regra que vale para lojas e sites institucionais valem para o blog também.

Tenha links e seções e categorias bem organizados, pense em bons títulos, organize tudo de forma harmoniosa e lógica.

Questões de performance, UX e bom gosto contam muito nessa hora.

Todas as regras para site no quesito SEO valem para os blogs também.

Otimização SEO para Jornalistas

Jornalistas que aprendem SEO têm um poder competitivo diferenciado porque entende como a busca na internet funciona.

Os textos jornalísticos para blogs, sites e lojas estão em alta, uma vez entende a intenção de busca do público para o nicho para o qual está escrevendo.

Tudo é baseado em busca, seja por aplicativos, na web, sites de vídeos ou por voz em sistemas operacionais e I. A., então o jornalista que entende SEO é super requisitado.

Otimização SEO para Youtube

default watermark

O YouTube é um site e aplicativo, mas também é o segundo maior buscador do mundo, uma vez que é a plataforma líder global em vídeos.

Otimizar textos e títulos de vídeos com excelentes estratégias de SEO coloca o seu conteúdo na frente da concorrência.

Vale lembrar que o YouTube é um site, ou seja, aparece nos rankings dos resultados do Google, sendo assim seu canal deve sim tirar proveito na hora de otimizar os textos dos vídeos.

Apresentação Agência de SEO em São Paulo:

[Clique aqui para ver a apresentação em PDF](#)

Locais onde atendemos Otimização de Site:

[Alphaville](#)

[Arujá](#)

[Barueri](#)

[Bertioga](#)

[Biritiba Mirim](#)

[Campinas](#)

[Diadema](#)

[Embu das Artes](#)

[Francisco Morato](#)

[Franco da Rocha](#)

[Guararema](#)

[Guarulhos](#)

[Itanhaém](#)

[Itapecerica da Serra](#)

[Itapevi](#)

[Itaquaquecetuba](#)

[Jundiaí](#)

[Mauá](#)

[Mogi das Cruzes](#)

[Osasco](#)

[Peruíbe](#)

[Piracicaba](#)

[Poá](#)

[Praia Grande](#)

[Salesópolis](#)

[Santo André](#)

[Santos](#)

[São Bernardo do Campo](#)

[São Carlos](#)

[São José dos Campos](#)

[São Paulo](#)

[Sorocaba](#)

[Suzano](#)

default watermark

Empresa para SEO

Aqui na Agência Next Step somos [especialistas em resultados](#), levamos você ao topo do Google com técnicas de Marketing de Busca, design e tecnologia.

Nos esforços utilizam: Design, [Marketing](#) e [Tecnologia](#) como forma de destacar o seu negócio nas buscas orgânicas do Google, para isso [oferecemos os serviços](#) de:

- [Criação de Sites](#);
- [SEO](#);
- [Consultoria SEO](#);
- [Hospedagem de Sites](#).

[Agência Next Setp](#), a melhor agência de [Marketing Digital](#), porque:

Ter um site é só o primeiro passo

[Contatos, e-mail, telefone e endereço da Agência Next Step](#)

[WhatsApp: \(11\) 98208-5454](#)

[E-mail: clique aqui](#)

[Endereço: Suzano – SP](#)

[Horário: Seg-Sex 08:00 – 18:00](#)

Quer resultados? Chame a Agência Next Step no WhatsApp!

[Solicitar Orçamento](#)

Category

1. SEO

Date Created

2023/02/20

Author

nextstep