



Sites para professores

Description

Enfim Sites para professores: conheça neste artigo os benefícios para você que é professor ou professora empreendedor(a) e pretende criar um site para um negócio próprio.

De antemão, professores municipais, estaduais concursados e professores de escolas particulares estão à cada dia mais investindo em um negócio online, vendendo produtos e serviços pelo Instagram, Facebook e até pelo [Twitter](#) ou [YouTube](#).

Professores empreendedores

Dizem que professor ganha pouco para o volume de trabalho que possuem, isso é verdade em muitos casos mas não necessariamente é o conjunto da situação de todos os professores do Brasil, alguns locais pagam super bem.

Em outras palavras, no caso do professor que ganha mal ou bem é normal em ambos os casos um investimento em um negócio paralelo, seja com moda, maquiagem, roupas, consultorias de diversas formas ou até mesmo uma extensão do que faz em sala de aula. Por que não?

Conhecimento, mercadoria digital

Atualmente, você já perceberam que para tudo hoje existe um curso grátis com 4 ou 5 vídeos ou módulos e uma parte “Premium”?

Assim também, o conhecimento é uma mercadoria em alta hoje em dia, afinal, conhecimento é poder! Sabendo disso existe um movimento – muito assertivo diga se de passagem – dos professores em empreender vendendo conhecimento e experiências.

Seu produto ou serviço tem escala?

Em síntese o conceito de escalabilidade é bem simples de se entender, vamos à explicação:

Por exemplo, quando você trabalha concursado ou CLT você vende horas por dinheiro, mas quando lança um produto como livro, curso ou formação que pode ser reproduzido em larga escala, seu produto ou serviço ganha escala, ou seja, vende infinitamente.

Dessa forma, percebendo que vender horas limita por mês os ganhos, muitos professores têm investido em criar produtos e serviços e disponibilizá-los online através de técnicas de Marketing Digital através de redes sociais, lojas virtuais e blogs.

Sou, professor ou professora, como vender online?

Nesse sentido, seu produto, serviço ou forma de atuação precisa ter ao menos 3 características:

- A necessidade pelo que você oferece: o quanto as pessoas precisam do seu produto ou serviço;
- A sua habilidade em fazer: o quão bom ou boa você é no que faz;
- A dificuldade em te substituir: o quanto você faria falta para este nicho, sendo difícil encontrar alguém como você;

Estas ideias foram retiradas dos seminários do [Bob Proctor](#), pesquise no YouTube sobre o trabalho dele, ele apareceu [no filme The Secret \(O Segredo\)](#) e escreveu [You Were Born Rich](#).

Tenho um produto ou serviço bom, como vender?

Sinceramente você pode vender pelo YouTube, Instagram e Facebook, impulsionando através de anúncios por lá, mas à longo prazo vai perceber que precisa expandir, aparecer no Google e aí entra a Criação de Sites.

As redes sociais antigamente eram legais, hoje estão muito chatas, tudo é pago, tudo é promover impulsionar, ou seja, pagar por audiência, e cá para nós:

“Like não paga boleto!”

Brincadeiras à parte, dependendo no negócio você nem precisa de um site, redes sociais já resolvem, sejamos honestos.

Qual a diferença em vender por rede social e site?

Rede social é fechada e requer cadastro e está cada vez mais cara, o site não, ele é aberto ao público

e através de uma pesquisa simples o cliente te encontra.

O bom dos mundos é ter os dois: sites e redes sociais e buscar trazer para dentro do seu site as pessoas das redes sociais, um não anula o outro, mas se complementa.

“Vocês já viram que os [YouTubers](#) sempre indicam links para suas lojas? Então, é isso!”

Professores que investem em sites

Eu Gil, sou professor de Arte aqui na Prefeitura Municipal de Suzano – SP e tenho colegas que como eu tem um negócio que toca durante o período que não está ocupado com os afazeres da pedagogia.

Vou listar alguns projetos que tive a honra de ajudar meus colegas de rede, segue:

Photo and Art

É o projeto de fotografia Professora de Arte e fotógrafa **Xicâ G. Lima** e seu esposo o **Matheus Do Val**, também fotógrafo, confirmam:

<https://www.photoandart.com.br/>

Diogo Nogue

O **Diogo Nogue** é artista, designer, escritor e professor de arte também, envolvido em diversos projetos sobre arte, cultura, música e muito mais, vejam seus incríveis trabalhos aqui:

<https://www.diogonogue.com.br/>

Instituto D'Ali de Arte, Cultura e Esporte & Kung Fu

Rogério Alves é professor de Arte e Shifu do Kung Fu e possui o seu projeto na que contempla uma escola de artes marciais em Santo André, conheça o seu trabalho aqui:

<https://www.dalikungfu.com.br/>

Nice Ripoli

A Nice é pedagoga e também [personal organizer](#), possui experiência e formação com para atender o público de organização pessoal e profissional, seu maravilhoso trabalho pode ser encontrado aqui:

<https://www.niceripoli.com.br/>

Sites para MEI e pequenos empreendedores

Como visto acima, ter um site é uma excelente estratégia para atrair público através das buscas do Google.

Aqui em nossos artigos já falamos sobre como vender no site ou como aparecer nas buscas, você

pode também aprender um pouco sobre SEO que é a Otimização de Sites para Mecanismos de Buscas.

Deste modo, um site pode ser o seu principal vetor que recebe visitas que vêm até você vindas de redes sociais, Google, Yahoo! e Bing.

O que preciso para ter um site?

Você precisa do domínio, que é o seu nome ponto com, verifique na Registro.br se o nome que você busca está disponível.

Também é necessária a hospedagem, que é para o seu site ficar no ar, você pode consultar os planos da HostGator que super indicamos, inclusive somos afiliados e revendedores deles.

E a Criação do Site em si, temos planos mensais que você paga à partir de R\$ 140,00 por mês e leva site + hospedagem, ou planos que você pago o site em até 3X, (favor consultar via página de orçamento).

Agência Next Step, parceira do professor e professora empreendedores.

Enfim, se você curtiu a ideia de tirar os seus planos do papel, a hora é agora, o momento de possível retorno às atividades pode ser um gatilho essencial para o seu negócio, ou na pior das hipóteses, se continuarmos em quarentena você terá uma ferramenta digital que te aproxima do seu público.

Logo, são dois cenários em que ter um negócio online se mostra proveitoso.

Acima de tudo, entre em contato aqui pelo site e nos conte um pouco sobre o seu projeto, você também pode chamar no [WhatsApp via \(11\) 98208-5454](#), ou mandar um [e-mail clicando aqui](#).

Por fim, estamos aguardando o seu contato para uma parceria de sucesso como os dos colegas acima, conte com a [Agência Next Step](#), porque [ter um site é só o primeiro passo!](#)

Quer resultados? Chame a Agência Next Step no WhatsApp!

[Solicitar Orçamento](#)

Category

1. Clientes
2. Criação de Sites

3. Geral
4. SEO
5. Tecnologia
6. Web Design

Tags

1. empreendedores
2. MEI
3. professores
4. sites

Date Created

2020/10/26

Author

nextstep

default watermark